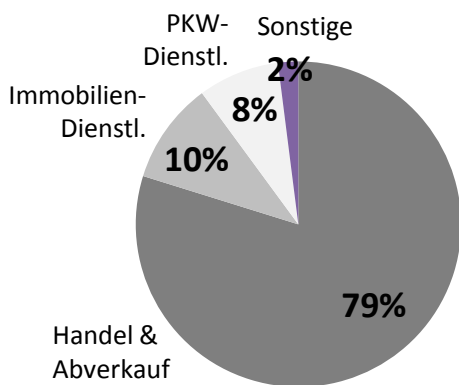


## „FSD“ meistert erstes Geschäftsjahr 2014 mit Bravour

Kurz nach Firmengründung im Januar begann die Geschäftsaufnahme in Sickingmühle in den wesentlichen Geschäftsfeldern Handel & Abverkauf, PKW-Makler und Immobilien-Makler. Kurz darauf folgten bereits erste Expansionsschritte zur Erweiterung der Lagerkapazitäten und Stellflächen. „Dies verdeutlicht die Nachfrage nach unseren Angeboten“ so Geschäftsführer Andreas Erdmann in seinem Bericht auf der Gesellschafterversammlung. Insbesondere das Wachstum im Young- und Oldtimermarkt sichert stabile Onlinenachfrage, zunehmend auch international. Auch der Abverkauf von Lagerüberbeständen und der Verkauf von Artikeln im Rahmen von Firmenneuorientierungen ist ein interessanter Markt.

Umsatzverteilung 2014



Zudem werden weitere Expansionsmöglichkeiten geprüft. „Zurzeit prüfen wir weitere mögliche Handelspartner für den Onlinevertrieb (Gebraucht- und Neuware). Ebenso haben wir noch Kapazitäten in unserem Immobilienportfolio für Vermietungs- und Verkaufsaktivitäten frei“ so Erdmann.

„In 2015 wollen wir uns daher vor allem auf die im Vorjahr gut performten Segmente konzentrieren.“ Zudem soll das Segment des Online Gutschein- und Ticketverkaufes ausgebaut werden. „Die jüngere Generation verlangt danach, Eintrittskarten usw. online zu erwerben, statt stationär vor Ort zu beziehen“ prognostiziert Erdmann den Trend.



Im Januar 2014 nahm „FSD“ die Geschäftsaktivitäten auf



Auch die Immobiliensparte zeigte erste sichtbare Schritte



„Die Selbstverständlichkeit des Onlinemarketings und Einkaufens wird weiter zunehmen“ prognostiziert Andreas Erdmann, Geschäftsführer von Fünf Sterne Dienstleistungen